ورقة إعداد التفاوض والتنازلات

شخّص طلب العميل وقارن الحزمة التجارية المعتمدة قبل تقديم تنازل.

ورقة العمل القابلة لإعادة الاستخدام 1/2

1. أكمل النموذج قبل التفاوض وتحقّق من التكاليف مع المالية.
2. افصل قيد العميل المعلن عن تفسيرك له.
3. احسب الحزمة كاملة، بما فيها الدعم وشروط الدفع والعمل الخاص بالعميل.
4. اربط التنازل المعتمد بشرط صريح قابل للتنفيذ، وسجّل النطاق والسعر النهائيين معًا.

طلب العميل والقيد الذي يذكر أنه يمنع الاعتماد

الحزمة الحالية: النطاق والتوقيت والمسؤوليات والسعر

أساس التكلفة المعتمد ماليًا: مجمل ربح أو مساهمة

حساب الخصم وفرضياته

أداة عملية من تبيان، وليست اختبارًا مقننًا. المثال افتراضي؛ كيّف القرارات والأرقام حسب واقعك. لا تُدخل بيانات حساسة في نسخة مشتركة.

ورقة إعداد التفاوض والتنازلات

شخّص طلب العميل وقارن الحزمة التجارية المعتمدة قبل تقديم تنازل.

ورقة العمل القابلة لإعادة الاستخدام 2/2

الحزمة البديلة أ: النطاق والسعر والخدمة والشرط

الحزمة البديلة ب: النطاق والسعر والخدمة والشرط

حدود الصلاحية والاعتمادات والمخاطر المعلّقة

الخطوة المتفق عليها والمسؤول والتاريخ والحزمة المكتوبة النهائية

أداة عملية من تبيان، وليست اختبارًا مقننًا. المثال افتراضي؛ كيّف القرارات والأرقام حسب واقعك. لا تُدخل بيانات حساسة في نسخة مشتركة.

ورقة إعداد التفاوض والتنازلات

شخّص طلب العميل وقارن الحزمة التجارية المعتمدة قبل تقديم تنازل.

مثال افتراضي مكتمل 1/2

طلب العميل والقيد الذي يذكر أنه يمنع الاعتماد

خفض 10% لأن ميزانية التجربة لا تغطي خطَّين.

الحزمة الحالية: النطاق والتوقيت والمسؤوليات والسعر

خطّا إنتاج؛ عرض أولي؛ النطاق والموعد يحتاجان اعتماد التنفيذ.

أساس التكلفة المعتمد ماليًا: مجمل ربح أو مساهمة

مثال بسعر100 وتكلفة متغيرة70؛ نفترض مساواة تكلفة المبيعات70 للتبسيط.

حساب الخصم وفرضياته

السعر90 يعطي مساهمة20 بدل30؛ انخفاض33.3%؛150 بدل100 وحدة لاستعادة3,000 إذا ثبتت تكلفة الوحدة.

أداة عملية من تبيان، وليست اختبارًا مقننًا. المثال افتراضي؛ كيّف القرارات والأرقام حسب واقعك. لا تُدخل بيانات حساسة في نسخة مشتركة.

ورقة إعداد التفاوض والتنازلات

شخّص طلب العميل وقارن الحزمة التجارية المعتمدة قبل تقديم تنازل.

مثال افتراضي مكتمل 2/2

الحزمة البديلة أ: النطاق والسعر والخدمة والشرط

تجربة خط واحد يسعّرها التنفيذ بنطاق مخفّض، بشرط تجهيز العميل للبيانات.

الحزمة البديلة ب: النطاق والسعر والخدمة والشرط

الإبقاء على الخطَّين وفحص موعد تنفيذ لاحق إن أكّدت المالية والتنفيذ جدواه؛ بلا خصم تلقائي.

حدود الصلاحية والاعتمادات والمخاطر المعلّقة

لا يعتمد المندوب أي حزمة منفردًا؛ تفحص المالية الجدوى والتنفيذ السعة.

الخطوة المتفق عليها والمسؤول والتاريخ والحزمة المكتوبة النهائية

يرسل المندوب الحزمة الكاملة بعد الاعتماد؛ يؤكّد العميل فائدة النتيجة المعدّلة.

أداة عملية من تبيان، وليست اختبارًا مقننًا. المثال افتراضي؛ كيّف القرارات والأرقام حسب واقعك. لا تُدخل بيانات حساسة في نسخة مشتركة.